

#### Les exportations par classe de taille

Les exportations par classe de taille d'entreprise indiquent la contribution des entreprises de différentes tailles aux exportations totales. Cet indicateur fournit des informations sur l'importance des petites et plus grande entreprises dans le positionnement d'un pays au sein de l'économie globale.

##### Définitions

Les exportations se réfèrent aux flux de biens sortants qui diminuent le stock des ressources matérielles d'un pays. Un bien simplement transporté à travers un pays (bien en transit), admis ou stocké temporairement (à l'exception des perfectionnement passif et perfectionnement actif) qui n'est ajouté ou soustrait au stock de ressources du pays ne sont pas inclus dans les statistiques du commerce international de marchandises.

Le graphique 3.5 montre les exportations selon la classe de taille des entreprises en pourcentage des exportations de toutes les entreprises. Pour les pays de l'Union Européenne, la population des entreprises au numérateur et dénominateur se réfère aux entreprises qui exportent en dehors de l'Union Européenne.

Le graphique 3.6 présente le nombre total d'exportateurs par classe de taille en pourcentage du nombre total d'entreprises dans le nombre total d'entreprises dans la classe de taille correspondante. Pour les pays de l'Union Européenne, la population des entreprises au numérateur et dénominateur se réfèrent aux entreprises qui exportent en dehors de l'Union Européenne.

##### Comparabilité

Les statistiques sur les échanges selon les caractéristiques des entreprises sont établies par mise en relation des registres commerciaux et des registres d'entreprises.

Le problème principal de comparabilité réside dans le système de commerce utilisé pour la compilation des statistiques du commerce de biens : le système de commerce spécial et le système de commerce général. Le système général est recommandé par le manuel des statistiques du commerce international de marchandises et inclus tous les biens qui franchissent la frontière nationale, y compris les biens importés et exportés d'entrepôts douaniers et de zones franches. Le système général est utilisé lorsque « le territoire statistique d'un pays coïncide avec son territoire économique : les statistiques incluent pour l'importation, les biens qui entrent dans le territoire économique du pays qui collecte et pour l'exportation les biens qui sortent du territoire économique de ce pays ».

Le système spécial recommandé par Eurostat couvre les biens qui franchissent la frontière douanière plus les biens qui sont importés et exportés des entrepôts douaniers. Le système spécial est utilisé lorsque le territoire statistique comprend seulement une partie spécifique du territoire économique.

Pour les membres de l'UE, les données d'exportation intra-UE et extra UE sont traité séparément, avec 2 systèmes de collection différents et de seuils. La valeur des exports totaux est la somme des intra UE et extra UE.

Un autre problème concerne la différence dans l'unité statistique utilisée pour la collection des données brutes : Dans les pays Européens : l'unité est l'entreprise, pour le Canada et les États-Unis l'établissement est utilisé.

Les données sont présentées selon 4 classes de tailles : de 0 à 9 salariés, entre 10 et 49 salariés entre 50 et 249 salariés et supérieur ou égale à 250 salariés. Les entreprises dont le nombre de salariés n'était pas disponible sont regroupées dans la catégorie « inconnu ».

Pour le graphique 3.5, l'année de référence est 2009, excepté pour Israël (2008) et la Norvège (2007). Les données couvrent les secteurs CITI rev. 4 industrie, commerce de gros et de détails, réparation, et autre services à l'exception des services financiers et hôtels et restaurants. Pour Israël et la Norvège les données proviennent de la CITI rev3.

Pour le graphique 3.6, l'année de référence est 2008. Les données couvrent les secteurs CITI suivants : industrie, commerce de gros et de détails, réparation et autres services à l'exception des services financiers et hôtels et restaurants.

##### À retenir

Dans la majorité des pays, plus de 50 % des exportations totales sont le fait de grandes entreprises avec plus de 250 salariés. De plus, la propension à l'exportation augmente avec la taille de l'entreprise : pour tous les pays, moins de 5 % des micro-entreprises sont des exportateurs alors que la moitié des grandes entreprises ont une activité d'exportation.

##### Source/base de données en ligne

Statistiques du commerce en fonction des caractéristiques des entreprises (TEC), *Base de données de l'OCDE*.

##### Pour en savoir plus

OCDE (2011), *Selling to Foreign Markets: a Portrait of OECD Exporters*, *Cahiers Statistiques n° 16*, [www.oecd.org/dataoecd/28/27/47014723.pdf](http://www.oecd.org/dataoecd/28/27/47014723.pdf).

United Nations (2011), *International Merchandise Trade Statistics: Concepts and Definitions 2010 (IMTS 2010)*, <http://unstats.un.org/unsd/trade/EG-IMTS/BG-IMTS2010-CM.pdf>.

OCDE (2010), *Statistiques structurelles et démographiques des entreprises*, Éditions OCDE, Paris <http://dx.doi.org/10.1787/9789264072886-fr>.

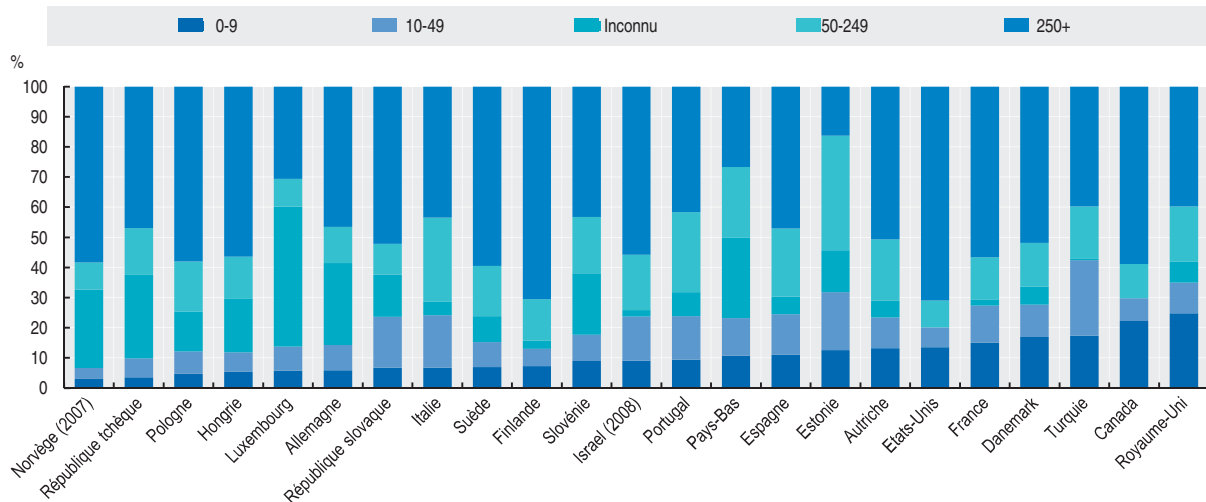
Eurostat (2007), *External Trade by Enterprise Characteristics*, Luxembourg.

### 3. INDICATEURS STRUCTURELS SUR LA POPULATION DES ENTREPRISES

#### Les exportations par classe de taille

Graphique 3.5 **Exportations par classe de taille, 2009 ou dernière année disponible**

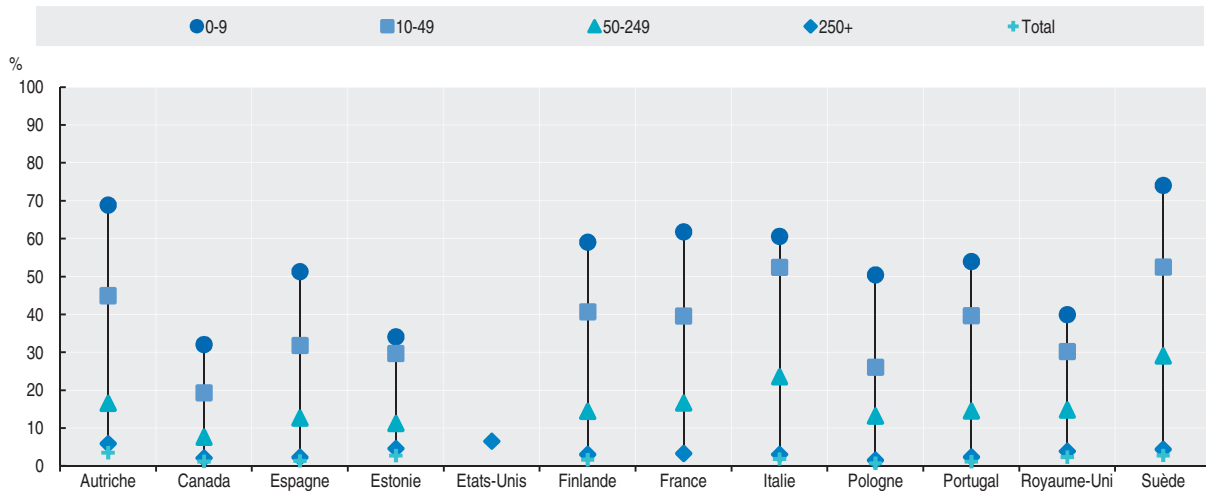
Pourcentage des exports toutes entreprises confondues



StatLink <http://dx.doi.org/10.1787/888932670731>

Graphique 3.6 **Propension à l'export par classe de taille, 2008**

Pourcentage des entreprises exportatrices parmi le nombre total des entreprises de la classe de taille correspondante



StatLink <http://dx.doi.org/10.1787/888932670750>





## **4. NAISSANCE, DÉCÈS ET SURVIE DES ENTREPRISES**

Taux de naissance des entreprises employant des salariés

Taux de décès des entreprises employant des salariés

Taux de renouvellement des entreprises employant des salariés

Taux de survie des entreprises employant des salariés



Extrait de :  
**Entrepreneurship at a Glance 2012**

Accéder à cette publication :  
[https://doi.org/10.1787/entrepreneur\\_aag-2012-en](https://doi.org/10.1787/entrepreneur_aag-2012-en)

**Merci de citer ce chapitre comme suit :**

OCDE (2012), « Les exportations par classe de taille », dans *Entrepreneurship at a Glance 2012*, Éditions OCDE, Paris.

DOI: [https://doi.org/10.1787/entrepreneur\\_aag-2012-9-fr](https://doi.org/10.1787/entrepreneur_aag-2012-9-fr)

Cet ouvrage est publié sous la responsabilité du Secrétaire général de l'OCDE. Les opinions et les arguments exprimés ici ne reflètent pas nécessairement les vues officielles des pays membres de l'OCDE.

Ce document et toute carte qu'il peut comprendre sont sans préjudice du statut de tout territoire, de la souveraineté s'exerçant sur ce dernier, du tracé des frontières et limites internationales, et du nom de tout territoire, ville ou région.

Vous êtes autorisés à copier, télécharger ou imprimer du contenu OCDE pour votre utilisation personnelle. Vous pouvez inclure des extraits des publications, des bases de données et produits multimédia de l'OCDE dans vos documents, présentations, blogs, sites Internet et matériel d'enseignement, sous réserve de faire mention de la source OCDE et du copyright. Les demandes pour usage public ou commercial ou de traduction devront être adressées à [rights@oecd.org](mailto:rights@oecd.org). Les demandes d'autorisation de photocopier une partie de ce contenu à des fins publiques ou commerciales peuvent être obtenues auprès du Copyright Clearance Center (CCC) [info@copyright.com](mailto:info@copyright.com) ou du Centre français d'exploitation du droit de copie (CFC) [contact@cfcopies.com](mailto:contact@cfcopies.com).